

Itella Information

# Partner Program

**Palkitsevaa yhteistyötä asiakkaan hyväksi**

**Itella Information on johtava talouden tietovirtojen tehostaja ja sähköisen laskutuksen edelläkävijä Euroopassa. Ratkaisumme liittyvät taloushallinnon prosessien ytimeen: lähtevien ja saapuvien laskujen käsittelyyn hyödyntäen uusinta teknologiaa.**

## Paperista sähköiseen – asiakkaan ja ympäristön ehdoilla

Sähköistyminen antaa ennennäkemättömiä mahdollisuuksia tehdä tutut asiat uudella tavalla. Sähköiset prosessit mahdollistavat kannattavan kasvun toimintaympäristössä, jossa toiminnan skaalautuvuus, monikanavaisuus ja kansainvälisyys asettavat jatkuvasti uusia vaatimuksia.

Vakioidut toimintamallit laskujen tulostuksessa, postituksessa, sähköisessä jakelussa sekä ostolaskujen skannauksessa ja arkistoinnissa mahdollistavat yrityksellesi kustannustehokkaan, nopean ja helpon tavan tehostaa laskutuksen ja tiedonhallinnan prosesseja.

Tuemme aktiivisesti siirtymää paperista ekologiseen sähköiseen vaihtoehtoon kaikissa palveluissamme. Sovittaudumme markkinoilla käytössä oleviin standardeihin ja toimintatapoihin mahdollistaaksemme asiakaslähtöiset palvelut.

## Yhteistyössä kumppaneiden kanssa

Itella Information tarjoaa joustavia ja helpokäyttöisiä palveluitaan loppuasiakkaille myös yhteistyössä kumppaneidensa kanssa. Taloushallinnon palveluntarjoajat, ohjelmistoyritykset ja taloushallinnon järjestelmäprojektit läpivievät integraattorit ovat jo pitkään hyödyntäneet Itella Informaation palveluita osana omaa kokonaisratkaisuaan. Yhteistyön tavoitteena on mahdollistaa loppuasiakkaalle toiminnan tehostaminen saumattomasti toimivien kokonaisratkaisujen avulla.

Itella Information Partner Program varmis-



*Itella Information Partner Program varmistaa, että asiakkaat saavat palvelut vaivattomasti käyttöönsä.*

taa, että asiakkaat saavat palvelut vaivattomasti käyttöönsä valmiiden, testattujen liittymien kautta. Ennalta sovitut vastuut Itella Informationin ja kumppanin välillä takaa asiakkaalle virheettömät tietovirrat riippumatta siitä, onko asiakas palveluiden osalta sopimussuhteessa Itella Informationiin vai sen kumppaniin.

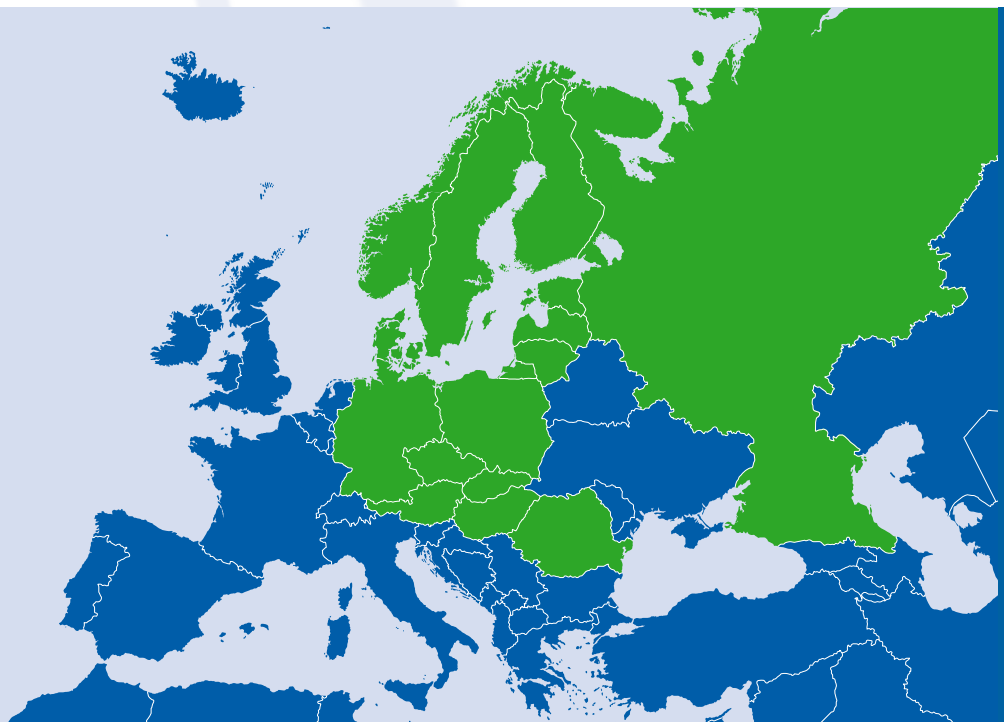
## Kumppaneille lisäarvoa

Itellan kumppaneille Itella Information Partner Program tarjoaa helpon ja palkitsevan tavan tuottaa lisäarvoa omille asiakkailleen ja sitouttaa heitä entistä vahvemmin itseensä. Monikanavaisten osto- ja myyntilaskupalveluiden liittäminen luontevaksi osaksi kumppanin omaa palvelua tai oman ohjelmiston lisäarvopalveluksi käy vaivattomasti. Tekninen yhteistyö seuraa tarkkaan määriteltyä prosessia ja sisältää useita vaihtoehtoisia liittymätapoja standardirajapin-

noista aina kumppanikohtaisiin liittyimiin. Samalla sovitaan tilaus-toimitusprosessin ja raportoinnin yksityiskohdat niin että palveluiden jatkuva toimitus sujuu tehokkaasti ja varmasti.

## Vaihtoehtoisia kumppanimalleja

Vahvan markkina-asemansa ja maantieteellisen kattavuutensa ansiosta Itella Information on kumppaneilleen myös kaupallisesti houkutteleva yhteistyökumppani. Itella Information Partner Program mahdollistaa yhteistyön useilla eri markkinoilla, mikä helpottaa kumppanin toimintaa ja parantaa yhteistyön loppuasiakkaalle tuottamaa lisäarvoa. Markkinointi- ja myyntiyhteistyömallit sekä niihin liittyvät tavoitteet voidaan sovittaa kumppanin omaa liiketoimintaa tukeviksi. Kumppanin roolin kasvaessa palveluiden myynnissä, kasvaa myös yhteistyömallien palkitsevuus.



## Itella Information Oy

- liikevaihto 247 M€ (2008)
- henkilöstöä 2000
- toimintaa 15 maassa
- 4 miljardia transaktiota (2008)
- laajenee voimakkaasti Euroopassa
- osa Itella-konsernia

## Itella Oyj

- kansainvälinen tieto- ja tuotevirtojen osaaja
- liikevaihto 1953 M€ (2008)
- henkilöstöä noin 31 000

	Myynti ja markkinointi	Sopimussuhde	Asiakastuki	Kumppanin ansaintalogiikka
<b>Jälleenmyyjä</b>	Kumppani myy ja markkinoi Itellan palveluita osana omaa tarjontaansa	Kumppanin ja loppuasiakkaan välillä	Kumppani	Itellan palveluiden jälleenmyynti omalla katteella
<b>Edustaja</b>	Kumppani myy ja markkinoi Itellan palveluita omaa tarjontaansa täydentävänä	Itellan ja loppuasiakkaan välillä	Itella	Komissio käyttöönottomaksusta ja transaktiomaksusta
<b>Finder's Fee -malli</b>	Kumppani markkinoi Itellan palveluita asiakkailleen ja välittää vihjeitä myyntimahdollisuuksista Itellalle, joka myy palvelut loppuasiakkaalle	Itellan ja loppuasiakkaan välillä	Itella	Komissio käyttöönottomaksusta ja transaktiomaksusta

Itella Information on johtava talouden tietovirtojen tehostaja ja sähköisen laskutuksen edelläkävijä Euroopassa. Palvelut sisältävät ratkaisut saapuvien laskujen tehokkaaseen käsittelyyn organisaation sisällä ja laskujen lähettämiseen kustannustehokkaasti sähköisesti tai paperilla. Itella Information toimii 15 Euroopan maassa noin 2 000 ammattilaisen voimin. Liikevaihto vuonna 2008 oli 247 miljoonaa euroa. Itella Information -liiketoimintaryhmä kuuluu Itella-konserniin. Lisätietoja [www.itella.fi/informaatiologiikka](http://www.itella.fi/informaatiologiikka)

### Yhteystiedot:

Itella Information Oy  
Keilaranta 13, 02150 Espoo  
Puhelin 020 452 3000  
[info@itella.com](mailto:info@itella.com), [www.itella.fi/informaatiologiikka](http://www.itella.fi/informaatiologiikka)